أسس النجاح في عالم الأعمال

التخطيط الدقيق للمنتج: الذى تريد تسويقه والأفضل إختيار منتج مميزيغفل عنه باقي المنتجون.

الصبر: أهم ميزة يجب أن يتحلى بها رجل الأعمال الناجح والتي تجعل منه مميزا و قادرا على الوصول إلى أهدافه ،كذلك يتصف بأنه يرحب بالانتقادات البناءه.

الإيمان : لكى تنجح يجب عليك الإيمان بأفكارك حتى لو حاول إيقافك الجميع فرجل الأعمال الناجح هو الذي يؤمن بأفكاره و ببعض المنتجات و الخدمات التي خطط لها.

الأفراد: لابد من الاهتمام بإختيار وجذب الأفراد الملائمين وذوى الكفاءة للعمل معك فى مشروعك ولابد من خلق قنوات تفاهم معهم ,كذلك لابد من متابعتهم وتقييمهم.

المثابرة : إن رجال الأعمال دائما مستعدين للأسوأ بل و يواجهون الأسوأ بالمثابرة .

الشغف : لابد التحمس باستمرار لتقديم الأفضل و ابتكار المزيد و القيام بصفقات ناجحة أكثر.

التسويق والإهتمام بالعميل: التسويق هو الأساس لنجاح شركتك فحتى إذا كان المنتج ممتاز لن يكون له قيمة بدون التسويق وأيضاً لابد من إرضاء العميل والتواصل معه وتقديم خدمة ما بعد البيع.

الحلول غير التقليدية: هى التى تميز الإنسان الناجح عن باقى الناس لابد من التفكير خارج الصندوق.